

Samenwerking met Greenchoice

Dit document is onderdeel van de [Buurten met Energie](#) toolbox, een project van Nudge. Deze toolbox is samengesteld om initiatiefnemers te ondersteunen bij het starten van een lokale energievoerderscoöperatie.



Samenwerking met Greenchoice

Als je zelf elektriciteit gaat opwekken, distribueer je die via het elektriciteitsnet. Bovendien moet je een energievergunning hebben als je zelf energieleverancier wilt worden. Aan die eisen kun je als kleine coöperatie niet voldoen. Je coöperatie werkt daarom altijd samen met een energieleverancier. Die verzorgt ook de administratie en verrekent de levering en het verbruik van elke klant van de coöperatie.

Groenste energieleverancier

In Buurten met Energie werkt Nudge samen met Greenchoice. Die keuze maken we om meerdere redenen. Greenchoice is een van de écht groene Nederlandse energieleveranciers (check de vergelijking van [WISE \(2013\)](#) en [Greenpeace/Consumentenbond \(2012\)](#)). Je weet dus zeker dat de energie die je niet zelf opwekt ook echt groen is.

Greenchoice stimuleert bovendien actief het opwekken van lokale duurzame energie. Hun wens is dat al hun klanten net zoveel energie opwekken als ze verbruiken.

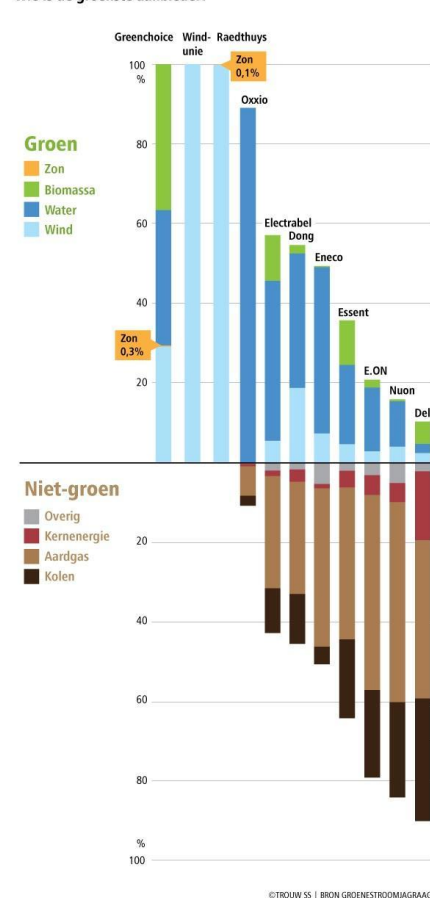
Greenchoice heeft al met verschillende coöperaties een succesvolle samenwerking opgezet. Die ervaring willen ze graag delen. Daarom draagt Greenchoice ook financieel bij aan de ondersteuning die Nudge ontwikkelt voor nieuwe lokale initiatieven.

Hoe werkt het?

Het voeren van een administratie is voor coöperaties een complexe klus. Naast verbruik en teruglevering moeten allerlei netwerkvergoedingen, vastrechtkosten en belastingen worden verwerkt – allerlei regelingen die bovendien vaak veranderen. Greenchoice neemt dit de coöperaties binnen Buurten met Energie uit handen.

Klanten die energie willen afnemen van de coöperatie worden daarom eerst klant bij

Wie is de groenste aanbieder?



© TROUW.SS | BRON GROENESTROOMMAGRAAG.NL

Greenchoice. Zo stappen ze al over op gegarandeerd groene energie, nog voordat de coöperatie is gestart met het lokaal opwekken. Tegelijkertijd steunen ze de coöperatie. Die krijgt namelijk van Greenchoice een vergoeding voor elke klant. Daarmee kan de coöperatie eigen duurzaamheidsprojecten financieren. Het werven van klanten brengt de realisatie van de plannen van de coöperatie dus een stap dichterbij.

Afspraken

Als coöperatie sluit je een contract met Greenchoice. Daarin staan afspraken over de vergoeding die de coöperatie krijgt voor elke klant en over de energietarieven voor de klanten. Daarmee werf je in feite ook klanten voor Greenchoice. Greenchoice verdient zelf niet aan deze klanten: hun eigen 'winst' geven ze aan de coöperatie terug via de vergoeding.

Het contract dat je met Greenchoice sluit is een standaardcontract. Greenchoice gaat niet met elke coöperatie afzonderlijk onderhandelen over de voorwaarden. Het idee achter Buurten met Energie is immers om schaalgrootte zoveel mogelijk te faciliteren.

Vergoeding voor de coöperatie

Coöperaties die samenwerken met Greenchoice ontvangen een vergoeding per klant. Dat kan de coöperatie weer investeren in lokale duurzame projecten. Per jaar ontvangt de coöperatie gemiddeld € 30,- tot € 35,- per klant van Greenchoice.

Hoe komt deze vergoeding tot stand? Greenchoice rekent haar klanten een vast bedrag voor de levering van energie. Hierin zitten alle vaste kosten, zoals vastrecht, belasting en administratiekosten. Daarnaast krijgt de klant de verbruikte energie in rekening gebracht. De marge die Greenchoice daarop behaalt, dus het verschil tussen de inkoop en verkoop van deze energie, keert Greenchoice uit aan de coöperatie. Greenchoice krijgt zelf dus alleen de inkoopprijs voor deze energie.

Elk half jaar (of andere termijn als anders is afgesproken) stuurt Greenchoice een overzicht aan de coöperatie waarop onder meer het aantal klanten staat vermeld. Dan wordt ook de vergoeding aan de coöperatie betaald.

Gunstig energietarief voor coöperatieklanten

Als klant heb je bij Greenchoice de keus uit verschillende contractvormen van levering. Je vindt ze op de [website van Greenchoice](#). Het Kortingsgarantie-contract biedt Greenchoice je een kWh-tarief en m³-tarief dat altijd 0,25 eurocent lager dan de variabele tarieven van de regioleverancier. Je kunt echter ook kiezen voor het 100% NL Wind contract (1 jaar) of het 100% NL Groen contract (3 jaar).

Krijg je als klant bij Greenchoice het allergeedkoopste energietarief? Nee, als je gaat zoeken, zul je altijd een goedkoper (stunt-)tarief kunnen vinden. Greenchoice biedt goede voordelige tarieven aan, geen bodemprijzen. Je kiest voor een overstap naar Greenchoice als je zeker wilt weten dat je groene stroom gebruikt. En je steunt dus de coöperatie. Met de vergoeding van Greenchoice bouwt die vermogen op om te investeren in een project in de buurt.

Ben je al klant bij Greenchoice? Dan houdt je gewoon je eigen contract. Vanwege de vergoeding voor de coöperatie is het wel van belang om even door te geven dat je je aansluit bij de coöperatie. Als coöperatie moet je er dus voor zorgen dat je dit vermeldt op de overstappagina van jullie website.

Veelgestelde vragen

Zijn je leden verplicht klant te worden bij Greenchoice?

Nee, dat is niet verplicht. De coöperatie ontvangt echter alleen een vergoeding voor de leden die klant zijn bij Greenchoice. Door klant te worden bij Greenchoice leveren leden dus een bijdrage aan de financiële mogelijkheden die de coöperatie heeft voor het uitvoeren van lokale duurzame projecten.

Als klanten vragen hebben over hun facturen, waar kunnen ze dan terecht?

Greenchoice verzorgt de volledige facturatie en debiteurenadministratie. Op de facturen wordt het logo van de coöperatie en van Greenchoice vermeld, zodat voor de klant helder is bij wie zij klant zijn. Greenchoice is ook aanspreekpunt bij vragen. Voor vragen over de facturatie, dan belt de klant dus met Greenchoice.

Voert Greenchoice ook de administratie over het salderen van de klantleden van de energiecoöperatie?

Wanneer klanten ook op hun eigen dak met eigen zonnepanelen energie opwekken en terugleveren aan het net, administreert Greenchoice het energieverbruik en het salderen. Om het verbruik af te rekenen, ontvangen de klantleden een nota van afname. Voor de vergoeding van teruglevering ontvangen ze een nota van teruglevering. Greenchoice hoopt deze twee aparte nota's in de nabije toekomst samen te voegen tot één nota, waarin direct verrekend wordt.

Voert Greenchoice ook de administratie van de coöperatie voor de leden die geen klant zijn bij Greenchoice? Wordt de administratie van de coöperatie dus uitgevoerd door één partij?

Greenchoice verzorgt alleen de administratie voor leden van de coöperatie die klant zijn bij Greenchoice. De leden van de coöperatie hoeven niet allemaal bij dezelfde energieleverancier energie af te nemen. De administratie van de verrekening ligt voor elke klant altijd bij hun eigen energieleverancier. Wel moet de desbetreffende energieleverancier de (verwachte) uitwerkingen van het Energieakkoord ook toepassen om deze administratie te kunnen verzorgen voor de coöperatie. Het grootste deel van de energieleveranciers zal dit waarschijnlijk gaan doen.

Greenchoice betaalt elk half jaar een vergoeding aan de coöperatie over de stroom en het gas dat geleverd is aan de klanten van de coöperatie. Wordt hiervoor de gesaldeerde of ongesaldeerde levering gebruikt?

Greenchoice betaalt de coöperatie een vergoeding over het verbruik van elk lid dat ook klant is bij Greenchoice. Dit wordt berekend met behulp van de meterstanden die de klant doorgeeft aan Greenchoice. Deze meterstanden worden gemeten op de reguliere elektrameter. Dit is ook het verbruik wat wij afrekenen bij de klant.

Hoe gaat Greenchoice om met mensen die wel willen overstappen, maar nog onder contract staan bij hun huidige leverancier?

Greenchoice doet altijd een CER (Contract Einde Register)-check om te controleren wat de einddatum en opzegtermijn is van het huidige contract van de overstapper. De datum die hier naar voren komt houden we aan bij aanmelding. De klant kan desgewenst die ingangsdatum – op eigen risico – laten wijzigen. Greenchoice vergoedt geen opzegboetes die de voormalige energieleverancier eventueel in rekening brengt. Zelf brengen wij deze boetes namelijk ook niet in rekening bij klanten die hun contract bij Greenchoice beëindigen.

Wat is de opzegtermijn van de overeenkomst met Greenchoice en hoe wordt deze vastgelegd?

Elke coöperatie ontvangt een standaard samenwerkingsovereenkomst van Greenchoice. Hierin kunnen in onderling overleg wijzigingen worden aangebracht. Ook de opzegtermijn is in deze overeenkomst vastgelegd.

Moet de coöperatie over de Greenchoice-vergoeding per klantlid BTW afdragen?

Voor de wet op de vennootschapsbelasting wordt een coöperatie en een vereniging op coöperatieve grondslag als belastingplichtige aangemerkt voor de vennootschapsbelasting. Net zoals een BV. Dit geldt ook voor verenigingen en stichtingen voor zover zij een onderneming drijven. Als een coöperatie winst maakt, moet daar dus belasting over betaald worden. Vaak maken zonnecoöperaties geen of nauwelijks winst, omdat er ook kosten gemaakt worden. De ervaring leert dat de fiscus hier redelijk relaxed in staan, maar dat zij vaak wel een kleine belasting verwachten.

Voordat een coöperatie gestart is met projecten om zelf stroom op te wekken, maakt deze waarschijnlijk nog geen of weinig kosten. Tot die tijd zijn de bedragen die van Greenchoice worden ontvangen “belastbare winst”. Aangezien het niet om grote bedragen gaat, is het risico wellicht beperkt, maar toch kun je er niet volledig aan voorbij gaan.

Als we lokaal zonne-energie gaan opwekken en aan het net leveren, moet de dakeigenaar dan ook klant van Greenchoice worden?

Nee, dat hoeft niet perse het geval te zijn. De eigenaar van het dak saldeert de opgewekte energie zelf met zijn energieleverancier. De opgewekte energie wordt via een financiële constructie verrekend met de coöperatie. De coöperatie rekent bijvoorbeeld huur voor de zonnepanelen. Een verrekening van de feitelijk opgewekte energie is binnen de Nederlandse regelgeving niet mogelijk. Salderen van verbruik en levering mag alleen ‘achter de meter’ plaatsvinden, dus bij zonnepanelen op je eigen dak.

